



ETUDE DE CAS CAMPLAZENS

Le domaine de Camplazens choisit Fruition Sciences pour son service d'image NDVI de juillet.

FIGHE D'IDENTITÉ ET ACTIVITÉ

Camplazens est une ancienne colonie Romaine de quarante hectares qui se situe au cœur du massif calcaire de la Clape dominant la méditerranée.

Quatre cépages rouges sont actuellement cultivés sur le domaine et entrent dans l'élaboration des vins AOC La Clape. Il s'agit de la Syrah, du Carignan et du Grenache. Le Marselan produit une IGP « vin de cépage Pays d'Oc ». Un tiers des surfaces est revendiquées en AOC « La clape » et le reste en IGP Pays d'OC. La production suit le cahier des charges « production intégrée » et est certifiée « HVE » (agriculture raisonnée). La Syrah représente plus de 50% de l'encépagement du domaine. La production moyenne de raisin est de 40 hectolitre par hectare.

Un travail rigoureux à la vigne permet une récolte mécanique (précision de la date de récolte). Les cépages sont vinifiés seul ou en assemblage selon les objectifs produits et les dates de maturité. La vinification traditionnelle est menée en cuves béton régulées thermiquement avec des systèmes de pigeage.

95% de la production est commercialisée en bouteille. 25% des ventes sont effectuées en France et le reste à l'étranger.

PROBLÉMATIQUE

Le domaine se trouve sur les plateaux tabulaires de la clape à 130 m au-dessus du niveau de la mer. Ce sont des sols de calcaires durs faillés à faible réserve hydrique.

L'observation de la vigueur des vignes s'effectuait auparavant essentiellement par photos aériennes Google. Les parcelles étaient ensuite triées par types de sol, suivant les tendances observées visuellement sur l'image et les connaissances terrain du régisseur. Cette technique n'était pas très efficace car elle était basée sur l'interprétation « sol » d'images anciennes (daté de 2003).

Suite à une étude sur les différents fournisseurs d'image aérienne, le domaine a opté pour le service NDVI proposé par Fruition Sciences en partenariat avec l'Avion Jaune. Après survol, les images sont intégrées automatiquement dans l'outil d'aide à la décision « Fruition Analytics » et le régisseur peut y avoir accès à tout moment.

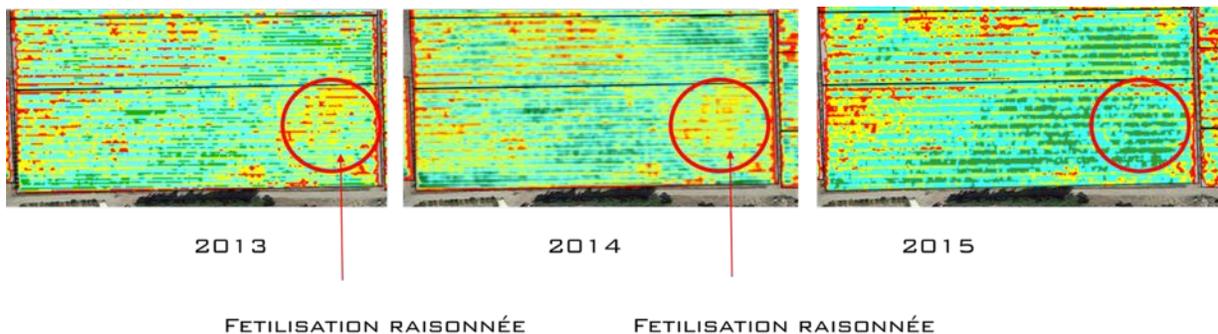
LA SOLUTION FRUITION SCIENCES ADOPTÉE (NDVI)

Yann Claustre, régisseur du domaine de Camplazens, utilise le service NDVI depuis 2013. Pour Yann, « *l'intérêt premier des images NDVI est que le travail effectué sur les parcelles peut être mesuré par une photo qui prend en compte la réponse du végétal au lieu de se baser sur des a priori visuel* ».

La cartographie NDVI de juillet lui permet de visualiser la variabilité spatiale de



l'expression végétative à véraison et d'optimiser l'échantillonnage pour les suivis de maturité en découpant le vignoble en zones homogènes. Il utilise la cartographie NDVI ainsi que les analyses pétiolaires pour effectuer une fertilisation/amendement spécifique dans les zones à faible et forte vigueur. L'image ci-dessous est un exemple d'application d'une parcelle de référence. L'objectif de cette action correctrice était de cibler la zone la moins vigoureuse de la parcelle et de l'homogénéiser au reste de la parcelle (zone entouré). Deux périodes de fertilisation raisonnée ont donc eu lieu, la première en 2013 et la seconde en 2014. Les résultats observés, année après année, permettent de vérifier l'efficacité des interventions humaine.



FERTILISATION RAISONNÉE À UNE ZONE DE LA PARCELLE EN 2013 ET 2014
(ZONE DE FAIBLE VIGUEUR EN ROUGE ET ZONE DE FORTE VIGUEUR EN VERT FONCÉ)

RÉSULTAT

Les images NDVI ont permis au régisseur du domaine d'optimiser ses apports en fertilisants et amendements. En ciblant les zones à problème, les apports sont appliqués plus efficacement ce qui lui permet de dynamiser qualitativement certaines zones intra-parcellaire.

Facilement accessibles, ces images sont un support de communication permettant de gagner du temps et de la précision lors du partage des consignes de travail aux techniciens. Les techniciens travaillent à la « demande » et non à la parcelle, la fertilisation/amendement est devenu un service à la « carte ».

« L'objectif n'est pas de nécessairement de diminuer les coûts mais d'optimiser notre temps de travail ». A ce jour, plus de tâches sont effectuées aux parcelles. Un gain significatif se ressent à la cave. Depuis que le domaine utilise ce produit, les vins montent en gamme et les ventes ont augmenté de 30 à 50 %.

MERCI ENCORE À YANN CLAUSTRE DE NOUS AVOIR ACCORDÉ CETTE INTERVIEW

« La cartographie NDVI est un outil simple et très largement accessible à tous que je ne saurais trop recommander »

